Vertriebsprofi (m/w/d)

(254)

📍 Standort: Minden, Westfalen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 60000 - 70000 Euro pro Jahr

Ihre Karriere

Vertriebsprofi (m/w/d)

Gemeinsam für erfolgreiches Vertriebsmanagement und starke Teams!

Wir suchen einen erfahrenen, engagierten und motivierten Vertriebsprofi, der/die unser Team verstärkt und unsere gemeinsamen Erfolge mit uns feiert. In unserer Organisation stehen Fachkompetenz, Seriosität und Empathie an erster Stelle, um eine erfolgreiche Zusammenarbeit sicherzustellen.

Über uns: Wir sind mehr als nur ein Unternehmen - wir sind Job2Job. Unser Unternehmen ist ein führender Anbieter im Bereich Personalüberlassung und legt großen Wert auf starke und zufriedene Teams. Wir setzen uns leidenschaftlich für erfolgreiches Personalmanagement und kontinuierliche Weiterentwicklung ein. Wir suchen engagierte Führungskräfte, die unsere Werte teilen und bereit sind, ihren Beitrag zu leisten.

Wir glauben fest daran, dass jeder Mensch einzigartige Fähigkeiten und Talente besitzt, die entdeckt und gefördert werden sollten.

In unserer dynamischen und inspirierenden Arbeitswelt stehen wir an der Seite von Menschen die unsere Expertise benötigen, um Ihnen die Tür zu den spannendsten Karrierechancen zu öffnen. Unsere Mission ist es, talentierte Einzelpersonen mit den zu ihnen passenden Unternehmen zusammenzubringen, die nach Exzellenz streben und Leidenschaft für das haben, was sie tun.

Was Sie mitbringen sollten:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Überzeugungskraft
- Hohe Kundenorientierung und Empathie
- Zielorientierte Arbeitsweise und Eigeninitiative
- Teamplayer mit hoher Motivation
- Unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität

Was wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle Position in einem professionellen Umfeld
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten und berufliche Entwicklung
- Unterstützung bei Ihrer beruflichen Qualifikation und Karriere
- Ein respektvolles und teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Eine attraktive Vergütung und Sozialleistungen

Ihre Aufgabe:

- Aktive Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- Identifikation von Kundenbedürfnissen und Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen durch professionelle Beratung und Betreuung
- Durchführung von Verkaufsgesprächen und Präsentationen
- Erreichung individueller Umsatzziele und Beitrag zur Unternehmensentwicklung

Kontakt:

Job2Job GmbH

Uferstraße 5

32423 Minden

Tel.: [0571/404 93 170](tel:0571/40493170)

[WhatsApp: 4915153930647](https://www.whatsapp.com/business/profile/4915153930647)

E-Mail: bewerbung@job2job-gmbh.de

Web: www.job2job-gmbh.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ

[Impressum](#)